

# DELÅRSRAPPORT JANUARI – MARS 2018

Stockholm den 24 april 2018



## Kai Wärn, VD och koncernchef:

Det kyliga vädret har försenat trädgårdssäsongen i Europa och Nordamerika och resulterat i lägre försäljning hos våra återförsäljare. Trots detta fortsatte de tre divisionerna med lönsam tillväxt att växa med både förbättrat rörelseresultat och marginal samtidigt som de fortsatte att investera i tillväxtinitiativ. Koncernens rörelseresultat blev något lägre än förra året och uppgick till 1 373 Mkr (1 425), på grund av en utmanande start på året för divisionen Consumer Brands. Koncernens rörelsemarginal förblev emellertid god och uppgick till 11,2%.

Försäljningen för divisionen Husqvarna var oförändrad, justerat för valuta. Försäljningen av robotgräsklippare och andra batteridrivna produkter fortsatte att växa. Geografiskt sett var försäljningen högre i Europa medan den minskade i Nordamerika. Rörelseresultatet ökade till 1 070 Mkr (1 032<sup>1</sup>) och marginalen ökade till 17,7% (16,8<sup>1</sup>), positivt påverkad av valutakurseffekter och gynnsam mix men som delvis motverkades av högre kostnader för investeringar i tillväxtinitiativ.

Divisionen Gardena fick en bra start på året till följd av geografisk expansion, nya produkt lanseringar och tillväxt i online-kanalen vilket resulterade i en valutajusterad försäljningstillväxt på 15%. Rörelseresultatet ökade till 301 Mkr (251) främst som ett resultat av den starka volymutvecklingen. Marginalen låg kvar på 14,6% (14,6) då man fortsätter att investera i tillväxtinitiativ.

Den valutajusterade försäljningsnedgången på 17% i divisionen Consumer Brands kan huvudsakligen relateras till den tidigare kommunicerade neddragningen av försäljningen till en stor detaljhandelskund i Nordamerika och en försiktig detaljhandel i allmänhet. Utöver den låga försäljningsvolymen satte även höjda råvarupriser press på resultat och marginal och rörelseresultatet minskade till -63 Mkr (68<sup>1</sup>).

Divisionen Construction fortsätter att ha fokus på att leverera organisk tillväxt samtidigt som man integrerar förra årets förvärvade enheter. Totalt uppgick den valutajusterade tillväxten till 16% i första kvartalet varav 4% var organisk tillväxt\*. Efterfrågan var stark i Europa medan den var svagare för den amerikanska renoveringsmarknaden än förra året. Rörelseresultatet ökade till 158 Mkr (141) och motsvarande marginal förbättrades något till 11,9% (11,8).

Våra initiativ för att nå lönsam tillväxt för divisionerna Husqvarna, Gardena och Construction går enligt plan och vi har många nya och innovativa produkter på marknaden. Vi förväntar oss ytterligare framsteg när trädgårdssäsongen väl kommer igång.”

## Januari – mars 2018

- Nettoomsättningen minskade till 12 303 Mkr (12 746), vilket motsvarar en valutajusterad\* nedgång på 1%.
- Rörelseresultatet uppgick till 1 373 Mkr (1 425).
- Rörelsemarginalen var oförändrad och uppgick till 11,2% (11,2).
- Operativt kassaflöde\* förbättrades till -1 326 Mkr (-2 137).
- Nettoskulden\* minskade till 9 198 Mkr (9 800).

Koncernen	Kv1	Kv1	Förändring,	12 mån	Helår
Mkr	2018	2017	%	rullande* <sup>1</sup>	2017
Nettoomsättning	12 303	12 746	-3	38 951	39 394
Valutajusterad förändring*, %	-1	7	-	-	7
Rörelseresultat	1 373	1 425	-4	3 738	3 790
Rörelsemarginal, %	11,2	11,2	-	9,6	9,6
Periodens resultat	940	988	-5	2 612	2 660
Resultat per aktie efter utspädning, kr	1,64	1,72	-5	4,54	4,62
<b>Nettoomsättning, divisioner</b>					
Husqvarna <sup>1</sup>	6 049	6 136	-1	19 122	19 209
Gardena	2 059	1 715	20	5 974	5 630
Consumer Brands <sup>1</sup>	2 859	3 697	-23	8 695	9 533
Construction	1 328	1 197	11	5 146	5 015
<b>Rörelseresultat, divisioner</b>					
Husqvarna <sup>1</sup>	1 070	1 032	4	2 765	2 727
Gardena	301	251	20	756	706
Consumer Brands <sup>1</sup>	-63	68	n.a.	-183	-52
Construction	158	141	12	666	649

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

<sup>1</sup>Omräknat pga omklassificering av viss försäljning mellan segment, för mer information se sida 16.

## FÖRSTA KVARTALET

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen för första kvartalet 2018 minskade med 3% till 12 303 Mkr (12 746). Valutajusterat\* minskade nettoförsäljningen med 1%.

### Rörelseresultat

Rörelseresultatet för första kvartalet uppgick till 1 373 Mkr (1 425) och motsvarande marginal var oförändrad på 11,2% (11,2). Högre kostnader för investeringar i tillväxtinitiativ och den något lägre försäljningsvolymen hade en negativ påverkan som delvis uppvägdes av en positiv mixeffekt och förbättrad produktkvalitet.

Valutakursförändringar hade totalt en positiv påverkan på rörelseresultatet om cirka 60 Mkr, netto jämfört med första kvartalet föregående år, vilket motverkades av högre råmaterialkostnader på motsvarande belopp.

### Finansiella poster, netto

Finansiella poster, netto var oförändrade och uppgick till -137 Mkr (-138).

### Resultat efter finansiella poster

Resultatet efter finansiella poster uppgick till 1 236 Mkr (1 287).

### Inkomstskatt

Inkomstskatten uppgick till -296 Mkr (299) vilket motsvarar en skattesats på 24% (23).

### Resultat per aktie

Periodens resultat, hänförligt till innehavare av aktier i moderbolaget, minskade till 939 Mkr (985), vilket motsvarar 1,64 kronor (1,72) per aktie efter utspädning.

## OPERATIVT KASSAFLÖDE

Det operativa kassaflödet\* för januari – mars förbättrades till -1 326 Mkr (-2 137). Den försenade trädgårdssäsongen har senarelagt försäljningen och som en konsekvens av det var kundfordringarna lägre än året innan, vilket delvis uppvägdes av högre varulager.

På grund av den säsongsmässiga uppbyggnaden av rörelsekapital är det operativa kassaflödet\* normalt negativt i första kvartalet, positivt i andra och tredje kvartalen medan kassaflödet i fjärde kvartalet påverkas av försäsongproduktionen för nästkommande år.

## FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens eget kapital per den 31 mars 2018, exklusive innehav utan bestämmande inflytande, ökade till 16 977 Mkr (15 372), vilket motsvarar 29,6 kronor (26,8) per aktie efter utspädning.

Nettoskulden\* uppgick till 9 198 Mkr (9 800). Pensionsskulden, netto minskade till 1 686 Mkr (1 763), övriga räntebärande skulder ökade till 10 472 Mkr (10 297) och likvida medel samt övriga räntebärande tillgångar ökade till 2 960 Mkr (2 233).

Nettoskulden/EBITDA uppgick till 1,6 (1,7) och soliditeten var 40% (39).

\*Alternativa nyckeltal, se sidan 20.

## UTVECKLING PER AFFÄRSSEGMENT

### Husqvarna

Mkr	Kv1 2018	Kv1 2017 <sup>1</sup>	Förändring, %	12 mån rullande* <sup>1</sup>	Helår 2017 <sup>1</sup>
Nettoomsättning	6 049	6 136	-1	19 122	19 209
Valutajusterad förändring*, %	0	11	-	-	8
Rörelseresultat	1 070	1 032	4	2 765	2 727
Rörelsemarginal, %	17,7	16,8	-	14,5	14,2

\*Alternativa nyckeltal, se sidan 20.

<sup>1</sup>Omräknat pga omklassificering av viss försäljning mellan segment, för mer information se sida 16.

Nettoomsättningen för divisionen Husqvarna minskade med 1% i första kvartalet. Valutajusterat var nettoomsättningen oförändrad.

Som en konsekvens av den sena våren i Europa och Nordamerika har återförsäljarna haft lägre försäljning. Försäljningen av robotgräsklippare och andra batteridriva produkter fortsatte dock att öka, medan andra produktkategorier minskade.

Rörelseresultatet ökade till 1 070 Mkr (1 032) och rörelsemarginalen ökade till 17,7% (16,8). Produktmixen påverkade positivt medan kostnader för tillväxtinitiativ hade en negativ inverkan.

Valutakursförändringar påverkade rörelseresultatet positivt med cirka 60 Mkr för första kvartalet, netto jämfört med föregående år.

### Gardena

Mkr	Kv1 2018	Kv1 2017	Förändring, %	12 mån rullande*	Helår 2017
Nettoomsättning	2 059	1 715	20	5 974	5 630
Valutajusterad förändring*, %	15	9	-	-	9
Rörelseresultat	301	251	20	756	706
Rörelsemarginal, %	14,6	14,6	-	12,7	12,5

\*Alternativa nyckeltal, se sidan 20.

Nettoomsättningen för divisionen Gardena ökade med 20% under det första kvartalet, eller med 15% justerat för valuta. Arbetet med att öka försäljningen i länder utanför kärnmarknaderna och ytterligare lagerpåfyllnad i online-kanalen fortsatte att bidra till den starka utvecklingen. Alla produktkategorier uppvisade god tillväxt och introduktionen av nya innovativa produkter påverkade positivt.

Rörelseresultatet ökade med 20% till 301 Mkr (251), främst till följd av den goda försäljningsökningen som delvis motverkades av kostnader för investeringar i initiativ för lönsam tillväxt. Rörelsemarginalen låg kvar på en fortsatt hög nivå och uppgick till 14,6% (14,6).

Valutakursförändringar påverkade rörelseresultatet positivt med cirka 20 Mkr för första kvartalet, netto jämfört med föregående år.

### Consumer Brands

Mkr	Kv1 2018	Kv1 2017 <sup>1</sup>	Förändring, %	12 mån rullande* <sup>1</sup>	Helår 2017 <sup>1</sup>
Nettoomsättning	2 859	3 697	-23	8 695	9 533
Valutajusterad förändring*, %	-17	-4	-	-	-1
Rörelseresultat	-63	68	n.a.	-183	-52
Rörelsemarginal, %	-2,2	1,8	-	-2,1	-0,5

\*Alternativa nyckeltal, se sidan 20.

<sup>1</sup>Omräknat pga omklassificering av viss försäljning mellan segment, för mer information se sida 16.

Nettoomsättningen för divisionen Consumer Brands minskade med 17% under första kvartalet, valutajusterat. Nedgången berodde till stor del på det tidigare kommunicerade beslutet att minska affärsvolymen hos en av koncernens största detaljhandelskunder i USA, en försiktig detaljhandel i allmänhet samt det kalla vädret som försenade trädgårdssäsongen i både Europa och Nordamerika.

Rörelseresultatet minskade till -63 Mkr (68). Effektiviseringsarbetet fortsätter, men har inte kunnat kompensera för effekterna av högre råvarupriser och betydligt lägre försäljningsvolym.

Valutakursförändringar påverkade rörelseresultatet negativt med cirka 10 Mkr för första kvartalet, netto jämfört med föregående år.

## Construction

Mkr	Kv1 2018	Kv1 2017	Förändring, %	12 mån rullande*	Helår 2017
Nettoomsättning	1 328	1 197	11	5 146	5 015
Valutajusterad förändring*, %	16	18	-	-	21
Rörelseresultat	158	141	12	666	649
Rörelsemarginal, %	11,9	11,8	-	12,9	12,9

\*Alternativa nyckeltal, se sidan 20.

Nettoomsättningen för divisionen Construction ökade med 11% under första kvartalet, eller med 16%, valutajusterat. Förvärven bidrog med cirka 12 procentenheter av den valutajusterade ökningen. Försäljningsökningen var i stor utsträckning relaterad till högre volymer i Europa och Asien/Stillhavsområdet.

Rörelseresultatet ökade med 12% till 158 Mkr (141), främst till följd av högre försäljningsvolymer.

Valutakursförändringar påverkade rörelseresultatet negativt med cirka 10 Mkr för första kvartalet, netto jämfört med föregående år.

Under kvartalet slutfördes det tidigare kommunicerade förvärvet av Atlas Copcos Light Compaction & Concrete Equipment-verksamhet. Verksamheten ingår i räkenskaperna per den 1 februari.

## OMVANDLING AV AKTIER

Enligt Husqvarna ABs bolagsordning har ägare till aktie av serie A rätt att få sådan aktie omvandlad till aktie av serie B. Omvandlingen minskar det totala antalet röster i bolaget.

73 401 aktier omvandlades under första kvartalet 2018 och i april omvandlades ytterligare 52 aktier. Det totala antalet röster uppgår därefter till 158 829 971.

Det totala antalet registrerade aktier i bolaget uppgick den 31 mars 2018 till 576 343 778 aktier varav 112 439 600 A-aktier och 463 904 178 B-aktier.

## ÅRSSTÄMMA 2018

Årsstämman för Husqvarna AB (publ) hölls i Jönköping den 10 april 2018. Utdelningen fastställdes till 2,25 kronor per aktie uppdelat på två utbetalningstillfällen. 0,75 kronor per aktie i april och med 1,50 kronor per aktie i oktober.

Enligt valberedningens förslag beslutade årsstämman antalet av stämman valda styrelseledamöter till åtta, utan suppleanter. Årsstämman beslutade därefter om omval av Tom Johnstone, Ulla Litzén, Katarina Martinson, Bertrand Neuschwander, Daniel Nodhäll, Lars Pettersson, Christine Robins och Kai Wärn. Tom Johnstone valdes till styrelsens ordförande.

Årsstämman beslutade vidare, i enlighet med styrelsens förslag, att anta ett prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram för 2018, de föreslagna riktlinjerna för ersättning till Husqvarnas koncernledning och bemyndigande avseende nyemission.

Mer information, kallelsen, förslag, protokoll och andra dokument från årsstämman finns på [www.husqvarnagroup.com/agm](http://www.husqvarnagroup.com/agm).

## FÖRÄNDRINGAR I KONCERNLEDNINGEN

Earl Bennett, tidigare chefsjurist för Americas i Husqvarna Group, har utnämnts till tillförordnad President Consumer Brands Division efter Jeff Hohlers plötsliga och oväntade bortgång i mars.

## MODERBOLAGET

Nettoomsättningen för januari – mars 2018 i moderbolaget, Husqvarna AB, uppgick till 5 454 Mkr (5 065), varav 4 571 Mkr (4 215) utgjorde försäljning till koncernbolag och 883 Mkr (850) försäljning till externa kunder.

Resultatet efter finansiella poster minskade till 583 Mkr (1 079). Periodens resultat minskade till 447 Mkr (833). Investeringar i materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar uppgick till 410 Mkr (163) delvis på grund av förvärv. Kassa och bank uppgick till 480 Mkr (373) i slutet av kvartalet. Fritt eget kapital i moderbolaget uppgick till 21 156 Mkr (22 339) i slutet av kvartalet.

## RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Husqvarna Groups verksamhet kan påverkas av ett antal riskfaktorer i form av både operativa och finansiella risker.

De operativa riskerna omfattar såväl den övergripande konjunkturutvecklingen som konsumenters och professionella användares konsumtion i framför allt Nordamerika och Europa där koncernen har huvuddelen av försäljningen. En nedgång i den ekonomiska utvecklingen på dessa marknader kan ha en negativ påverkan på koncernens försäljning och resultat. Förändringar av produktteknologi, distributionsstruktur och försäljningskanaler samt fluktuationer i priserna på inköpta råvaror och komponenter kan också vara negativa för koncernens försäljning och resultat.

Verksamheten är också utsatt för variationer i väderförhållanden. Koncernen har anpassat sina produktionsprocesser och leveranskedja för att möta dessa variationer. I den löpande verksamheten är koncernen exponerad för legala risker såsom kommersiella risker, produktansvar och andra tvister och reserverar för detta på lämpligt sätt.

Finansiella risker omfattar främst valuta-, ränte-, finansierings, skatte- samt kreditrisker. Hanteringen av finansiella risker inom koncernen regleras i en av styrelsen fastställd finanspolicy.

Ytterligare information om risker och osäkerhetsfaktorer finns i årsredovisningen 2017 som finns tillgänglig på [www.husqvarnagroup.com/ir](http://www.husqvarnagroup.com/ir).

## REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 "Delårsrapportering" och Årsredovisningslagen. Moderbolaget delårsrapport är upprättad enligt Årsredovisningslagen, kapitel 9, och Rådet för finansiell rapporteringens rekommendation RFR 2.

De tillämpade redovisningsprinciperna överensstämmer med de som presenteras i årsredovisningen för 2017 som finns tillgänglig på [www.husqvarnagroup.com/ir](http://www.husqvarnagroup.com/ir).

### Nya standarder som tillämpas från 1 januari 2018

Koncernen tillämpar IFRS 15 "Intäkter från avtal med kunder" från och med 1 januari 2018. IFRS 15 ersätter IAS 18 "Intäkter" och IAS 11 "Entreprenadavtal". IFRS 15 inför en ny principbaserad modell avseende redovisning av intäkter från avtal med kunder. Koncernen har valt att tillämpa IFRS med full retroaktivitet, jämförelsetalen har därför omräknats i finansiella rapporter som börjar 1 januari 2017 och därefter. IFRS 15 har inte påverkat rörelseresultatet, periodens resultat och inte heller balansräkningen. Öppningsbalansen för 2017 har inte heller påverkats av IFRS 15. Se sidan 16 för mer information om övergången till IFRS 15 och omräkning.

Husqvarna Group tillämpar IFRS 9 "Finansiella Instrument" från och med 1 januari 2018. IFRS 9 ersätter IAS 39 "Finansiella instrument: Redovisning och värdering". Koncernen tillämpar IFRS 9 retroaktivt från och med 1 januari 2018, vilket innebär att öppningsbalansen för 1 januari 2018 påverkas och att jämförelseinformationen inte omräknas. IFRS 9 har inte haft någon signifikant påverkan på koncernens finansiella rapporter. Se sidan 16 för mer information om övergången till IFRS 9 och omräkning.

## OMKLASSIFICERINGAR

### Omklassificering av vissa intäkter och kostnader relaterade till valutakursförändringar

Vissa intäkter och kostnader, såsom värdeförändringar i valutasäkringskontrakt och omräkning av tillgångar och skulder i utländsk valuta, som tidigare redovisats i försäljningskostnader har nu omklassificerats till kostnad för sålda varor. Därmed kommer den underliggande utvecklingen av försäljningskostnader och

kostnader för sålda varor att bättre återspeglas. Jämförelsetalen för 2017 har omräknats i denna rapport. För mer information se sidan 16.

### **Omklassificering av viss försäljning mellan segment**

För att bättre reflektera ansvaret i rapporteringen har viss detaljhandelsförsäljning och kostnader överförts till divisionen Consumer Brands från divisionen Husqvarna för 2018. Motsvarande siffror för 2017 har omräknats. För mer information se sidan 16.

## **FOTNOT**

\*Alternativa nyckeltal, se sidan 20 "Definitioner och avstämningar av alternativa nyckeltal".

## **REVISORSGRANSKNING**

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Stockholm den 24 april 2018

*Kai Wärm*  
**VD och koncernchef**

## Resultaträkning, koncernen

Mkr	Kv1	Kv1	Helår
	2018	2017	2017
Nettoomsättning	12 303	12 746	39 394
Kostnad för sålda varor <sup>1</sup>	-8 756	-9 234	-27 922
<b>Bruttoresultat</b>	<b>3 547</b>	<b>3 512</b>	<b>11 472</b>
<i>Bruttomarginal, %</i>	28,8	27,6	29,1
Försäljningskostnader <sup>1</sup>	-1 667	-1 600	-5 870
Administrationskostnader	-506	-489	-1 879
Övriga rörelseintäkter/rörelsekostnader	-1	2	67
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1 373</b>	<b>1 425</b>	<b>3 790</b>
<i>Rörelsemarginal, %</i>	11,2	11,2	9,6
Finansiella poster, netto	-137	-138	-500
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>1 236</b>	<b>1 287</b>	<b>3 290</b>
<i>Marginal, %</i>	10,0	10,1	8,4
Inkomstskatt	-296	-299	-630
<b>Periodens resultat</b>	<b>940</b>	<b>988</b>	<b>2 660</b>
Periodens resultat hänförligt till:			
Innehavare av aktier i moderbolaget	939	985	2 654
Innehav utan bestämmande inflytande	1	3	6
Resultat per aktie:			
Före utspädning, kr	1,64	1,72	4,64
Efter utspädning, kr	1,64	1,72	4,62
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier:			
Före utspädning, miljoner	571,1	572,1	572,0
Efter utspädning, miljoner	574,2	574,2	574,2

## Nyckeltal

<i>Nettoomsättningsstillväxt, %</i>	-3	12	9
Rörelseresultat, Mkr	1 373	1 425	3 790
<i>Rörelsemarginal, %</i>	11,2	11,2	9,6
Genomsnittligt antal anställda	13 532	13 947	13 252

## EBITDA\*

Mkr			
Rörelseresultat	1 373	1 425	3 790
Återläggning av avskrivningar och nedskrivningar	343	327	1 315
<b>EBITDA*</b>	<b>1 716</b>	<b>1 752</b>	<b>5 105</b>
<i>EBITDA marginal, %</i>	13,9	13,7	13,0

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

<sup>1</sup>Omräknat pga övergången till IFRS 15 och omklassificering av vissa valutakursförändringar, för mer information se sida 16-17.

## Totalresultat, koncernen

Mkr	Kv1 2018	Kv1 2017	Helår 2017
<b>Periodens resultat</b>	<b>940</b>	<b>988</b>	<b>2 660</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>			
<i>Poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen:</i>			
Omvärderingar av förmånsbestämda pensionsplaner, efter skatt	51	0	33
<b>Summa poster som inte kommer att omklassificeras till resultaträkningen, netto efter skatt</b>	<b>51</b>	<b>0</b>	<b>33</b>
<i>Poster som kan komma att omföras till resultaträkningen:</i>			
Omräkningsdifferens	530	-62	-693
Säkring av nettoinvestering, efter skatt	-167	109	632
Kassaflödessäkring, efter skatt	-37	-10	-71
<b>Summa poster som kan komma att omföras till resultaträkningen, netto efter skatt</b>	<b>326</b>	<b>37</b>	<b>-132</b>
<b>Övrigt totalresultat, netto efter skatt</b>	<b>377</b>	<b>37</b>	<b>-99</b>
<b>Totalresultat för perioden</b>	<b>1 317</b>	<b>1 025</b>	<b>2 561</b>
Totalresultat hänförligt till:			
Innehavare av aktier i moderbolaget	1 316	1 022	2 555
Innehav utan bestämmande inflytande	1	3	6



## Balansräkning, koncernen

Mkr	31 mar 2018	31 mar 2017	31 dec 2017
<b>Tillgångar</b>			
Materiella anläggningstillgångar	6 014	5 455	5 806
Goodwill	6 927	6 491	6 635
Övriga immateriella tillgångar	5 447	4 633	5 122
Derivatinstrument	4	-	4
Övriga långfristiga fordringar	542	100	527
Uppskjutna skattefordringar	1 310	1 406	1 197
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>20 244</b>	<b>18 085</b>	<b>19 291</b>
Varulager	10 302	9 252	9 522
Kundfordringar	8 037	8 727	3 407
Derivatinstrument	178	208	316
Skattefordringar	80	63	71
Övriga omsättningstillgångar	991	990	937
Övriga kortfristiga placeringar	2	4	2
Kassa och bank	2 426	2 021	1 872
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>22 016</b>	<b>21 265</b>	<b>16 127</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>42 260</b>	<b>39 350</b>	<b>35 418</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	16 977	15 372	15 665
Innehav utan bestämmande inflytande	3	31	2
<b>Totalt eget kapital</b>	<b>16 980</b>	<b>15 403</b>	<b>15 667</b>
Upplåning	6 824	6 672	4 684
Derivatinstrument	31	37	28
Uppskjutna skatteskulder	1 984	1 759	1 895
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	1 813	1 768	1 818
Övriga avsättningar	712	828	683
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>11 364</b>	<b>11 064</b>	<b>9 108</b>
Leverantörsskulder	6 096	5 418	4 098
Skatteskulder	531	389	345
Övriga skulder	3 202	2 902	2 457
Upplåning	2 853	3 303	2 913
Derivatinstrument	764	285	414
Övriga avsättningar	470	586	416
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>13 916</b>	<b>12 883</b>	<b>10 643</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>42 260</b>	<b>39 350</b>	<b>35 418</b>
<b>Nyckeltal</b>			
Operativt rörelsekapital, Mkr	12 243	12 561	8 831
Operativt rörelsekapital / nettoomsättning, %*	27,5	28,1	25,5
Avkastning på sysselsatt kapital, %	13,9	14,2	14,7
Avkastning på eget kapital, %	16,5	16,3	17,4
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,6	1,7	1,7
Soliditet, %	40	39	44
Eget kapital per aktie efter utspädning, kr	29,6	26,8	27,3
<b>Nettoskuld*</b>			
<b>Mkr</b>			
Pensionsskuld, netto	1 686	1 736	1 698
Övriga räntebärande skulder	10 472	10 297	8 039
Avgår: Likvida medel samt övriga räntebärande tillgångar	-2 960	-2 233	-2 538
<b>Nettoskuld*</b>	<b>9 198</b>	<b>9 800</b>	<b>7 199</b>
Skuldsättningsgrad, ggr	0,54	0,64	0,46

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

## Kassaflöde, koncernen

Mkr	Kv1 2018	Kv1 2017	Helår 2017
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat	1 373	1 425	3 790
Ej kassaflödespåverkande poster	380	412	1 197
<i>Kassaflödespåverkande poster</i>			
Utbetalda omstruktureringkostnader	-4	-1	-52
Finansnetto, erhållet/betalt	-116	-83	-467
Betald skatt	-116	-174	-431
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>1 517</b>	<b>1 579</b>	<b>4 037</b>
<b>Förändring av rörelsekapital</b>			
Förändring av varulager	-474	-18	-567
Förändring av kundfordringar	-4 408	-5 391	-104
Förändring av leverantörsskulder	1 807	1 672	406
Förändring av övrigt rörelsekapital	671	365	-33
<b>Kassaflöde från rörelsekapital</b>	<b>-2 404</b>	<b>-3 372</b>	<b>-298</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-887</b>	<b>-1 793</b>	<b>3 739</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv och avyttringar av dotterföretag/verksamheter samt avyttring av materiella anläggningstillgångar	-293	-942	-1 619
Investeringar i materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar	-439	-344	-1 892
Investeringar och avyttringar av finansiella tillgångar	-1	-	-358
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-733</b>	<b>-1 286</b>	<b>-3 869</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten</b>	<b>-1 620</b>	<b>-3 079</b>	<b>-130</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Utdelning till aktieägare	-	-	-1 114
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	-5	-	-10
Övrig finansieringsverksamhet	2 128	3 154	1 267
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>2 123</b>	<b>3 154</b>	<b>143</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>503</b>	<b>75</b>	<b>13</b>
Kassa och bank vid periodens början	1 872	1 937	1 937
Valutakursdifferenser i kassa och bank	51	9	-78
<b>Kassa och bank vid periodens slut</b>	<b>2 426</b>	<b>2 021</b>	<b>1 872</b>
<b>Operativt kassaflöde*</b>			
<b>Mkr</b>			
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	-1 620	-3 079	-130
Förvärv och avyttringar av dotterföretag/verksamheter samt avyttring av materiella anläggningstillgångar	293	942	1 619
Investeringar och avyttringar av finansiella tillgångar	1	-	358
<b>Operativt kassaflöde*</b>	<b>-1 326</b>	<b>-2 137</b>	<b>1 847</b>

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

## Förändring av eget kapital, koncernen

Mkr	Hänförligt till	Innehav utan	Totalt eget kapital
	moderbolagets aktieägare	bestämmande inflytande	
<b>Ingående balans 1 januari 2017</b>	<b>14 339</b>	<b>26</b>	<b>14 365</b>
Aktierelaterad ersättning	62	-	62
Överlåtelse av aktier i eget förvar <sup>1</sup>	4	-	4
Säkring av LTI-program	-334	-	-334
Försäljning av aktier i eget förvar	151	-	151
Utdelning	-1 114	-15	-1 129
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	4	-17	-13
Avyttring av innehav utan bestämmande inflytande	-2	2	-
Totalresultat	2 555	6	2 561
<b>Utgående balans 31 december 2017</b>	<b>15 665</b>	<b>2</b>	<b>15 667</b>
IFRS 9 omräkning (se sida 16)	-12	-	-12
<b>Ingående balans 1 januari 2018</b>	<b>15 653</b>	<b>2</b>	<b>15 655</b>
Aktierelaterad ersättning	8	-	8
Totalresultat	1 316	1	1 317
<b>Utgående balans 31 mars 2018</b>	<b>16 977</b>	<b>3</b>	<b>16 980</b>

<sup>1</sup> Optioner utnyttjade i 2009 års LTI-program.

## Finansiella instrument till verkligt värde

De finansiella instrument som värderas till verkligt värde avser derivatinstrument. Dessa tillhör nivå 2 i verkligt värde-hierarkin. Framtida kassaflöden har diskonterats med hjälp av noterade marknadsräntor och valutakurser för liknande instrument. Vidare information om redovisningsprinciper för finansiella instrument och de metoder som använts för att beräkna verkligt värde för de finansiella instrumenten finns beskrivet i not 1 respektive not 19 i årsredovisningen 2017. Bokfört värde är en rimlig uppskattning av verkligt värde för alla finansiella instrument med undantag för långfristig upplåning, vilket visas i tabell nedan.

Mkr	31 mar 2018		31 mar 2017		31 dec 2017	
	Bokfört värde	Marknadsvärde	Bokfört värde	Marknadsvärde	Bokfört värde	Marknadsvärde
<i>Långfristig upplåning</i>						
Finansiella leasar	188	196	189	201	198	207
Lån	6 636	6 672	6 483	6 564	4 486	4 560
<b>Totalt långfristig upplåning</b>	<b>6 824</b>	<b>6 868</b>	<b>6 672</b>	<b>6 765</b>	<b>4 684</b>	<b>4 767</b>

## Fem år i sammandrag, koncernen

	2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättning, Mkr	39 394	35 982	36 170	32 838	30 307
Nettoomsättningsstillväxt, %	9,5	-0,5	10,1	8,4	-1,7
Bruttovinstmarginal, % <sup>1</sup>	29,1	30,8	28,1	28,5	26,5
Rörelseresultat, Mkr	3 790	3 218	2 827	1 581	1 608
<i>Exkl. jämförelsestörande poster*, Mkr</i>	<i>3 790</i>	<i>3 218</i>	<i>2 980</i>	<i>2 348</i>	<i>1 608</i>
Rörelsemarginal, %	9,6	8,9	7,8	4,8	5,3
<i>Exkl. jämförelsestörande poster*, %</i>	<i>9,6</i>	<i>8,9</i>	<i>8,2</i>	<i>7,2</i>	<i>5,3</i>
Avkastning på sysselsatt kapital, %	14,7	13,7	12,4	7,6	7,7
<i>Exkl. jämförelsestörande poster*, %</i>	<i>14,7</i>	<i>13,7</i>	<i>13,1</i>	<i>11,1</i>	<i>7,7</i>
Avkastning på eget kapital, %	17,4	15,2	14,6	6,7	8,1
<i>Exkl. jämförelsestörande poster*, %</i>	<i>17,4</i>	<i>15,2</i>	<i>15,5</i>	<i>12,9</i>	<i>8,1</i>
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,7	1,7	1,7	1,7	1,6
Operativt kassaflöde <sup>2</sup> , Mkr	1 847	1 666	1 732	1 274	1 411
Investeringar, Mkr	1 892	1 889	1 388	1 386	1 078
Genomsnittligt antal anställda	13 252	12 704	13 572	14 337	14 156

<sup>1</sup> 2017 har omräknats pga övergången till IFRS 15 och omklassificering av vissa valutakursförändringar, för mer information se sidan 16-17.

<sup>2</sup> Säkningar i finansieringsverksamheten har flyttats från den löpande verksamheten till finansieringsverksamheten (-64 M kr för 2015, 151 M kr för 2014 och 402 M kr för 2013).

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

## Nettoomsättning och resultat per kvartal, koncernen

Mkr		Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
<b>Nettoomsättning, produkter</b>	<b>2018</b>	<b>12 248</b>				
	2017	12 734	13 058	7 437	6 117	39 346
<b>Nettoomsättning, service, royalty och övrigt</b>	<b>2018</b>	<b>55</b>				
	2017	12	11	12	13	48
<b>Nettoomsättning, totalt</b>	<b>2018</b>	<b>12 303</b>				
	2017	12 746	13 069	7 449	6 130	39 394
	2016	11 361	11 504	7 349	5 768	35 982
<b>Rörelseresultat</b>	<b>2018</b>	<b>1 373</b>				
	2017	1 425	2 002	433	-70	3 790
	2016	1 166	1 729	431	-108	3 218
<b>Rörelsemarginal, %</b>	<b>2018</b>	<b>11,2</b>				
	2017	11,2	15,3	5,8	-1,1	9,6
	2016	10,3	15,0	5,9	-1,9	8,9
<b>Periodens resultat</b>	<b>2018</b>	<b>940</b>				
	2017	988	1 401	210	61	2 660
	2016	761	1 259	205	-121	2 104
<b>Resultat per aktie efter utspädning, kr</b>	<b>2018</b>	<b>1,64</b>				
	2017	1,72	2,43	0,37	0,10	4,62
	2016	1,32	2,19	0,36	-0,21	3,66

## Nettoomsättning och rörelseresultat, rullande 12 månader, koncernen

Mkr		Kv1	Kv2	Kv3	Kv4
<b>Nettoomsättning</b>	<b>2018</b>	<b>38 951</b>			
	2017	37 367	38 932	39 032	39 394
	2016	36 603	35 844	35 886	35 982
<b>Rörelseresultat</b>	<b>2018</b>	<b>3 738</b>			
	2017	3 477	3 750	3 752	3 790
	2016	2 881	2 935	2 961	3 218
<i>Exkl. jämförelsestörande poster*</i>	2016	3 034	3 088	3 114	3 218
<b>Rörelsemarginal, %</b>	<b>2018</b>	<b>9,6</b>			
	2017	9,3	9,6	9,6	9,6
	2016	7,9	8,2	8,3	8,9
<i>Exkl. jämförelsestörande poster*</i>	2016	8,3	8,6	8,7	8,9

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

## Jämförelsestörande poster\*

Mkr		Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
Inga poster	<b>2018</b>	-				
Inga poster	2017	-	-	-	-	-
Inga poster	2016	-	-	-	-	-
Kostnad för omstrukturering	2015	-	-	-	-153	-153
Nedskrivning av goodwill	2014	-	-	-	-767	-767

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

## Nettoomsättning (extern) per segment

Mkr		Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
<b>Husqvarna</b>	<b>2018</b>	<b>6 049</b>				
	2017 <sup>2</sup>	6 136	6 164	3 669	3 240	19 209
	2016	5 457	5 721	3 752	3 030	17 960
<b>Gardena</b>	<b>2018</b>	<b>2 059</b>				
	2017	1 715	2 326	1 033	556	5 630
	2016	1 518	1 995	1 002	518	5 033
<b>Consumer Brands</b>	<b>2018</b>	<b>2 859</b>				
	2017 <sup>2</sup>	3 697	3 237	1 484	1 115	9 533
	2016	3 419	2 682	1 553	1 234	8 888
<b>Construction</b>	<b>2018</b>	<b>1 328</b>				
	2017	1 197	1 341	1 260	1 217	5 015
	2016	967	1 106	1 042	986	4 101
<b>Koncerngemensamma kostnader <sup>1</sup></b>	<b>2018</b>	<b>8</b>				
	2017	1	1	3	2	7
	2016	-	-	-	-	-
<b>Summa koncernen</b>	<b>2018</b>	<b>12 303</b>				
	2017	12 746	13 069	7 449	6 130	39 394
	2016	11 361	11 504	7 349	5 768	35 982

<sup>1</sup> Royaltyintäkter ingår i koncerngemensamma kostnader.

<sup>2</sup> Omräknat pga omklassificering av viss försäljning mellan segment, för mer information se sida 16.

## Rörelseresultat per segment

Mkr		Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
<b>Husqvarna</b>	<b>2018</b>	<b>1 070</b>				
	2017 <sup>1</sup>	1 032	1 180	388	127	2 727
	2016	844	1 031	368	74	2 317
<b>Gardena</b>	<b>2018</b>	<b>301</b>				
	2017	251	565	62	-172	706
	2016	226	449	50	-130	595
<b>Consumer Brands</b>	<b>2018</b>	<b>-63</b>				
	2017 <sup>1</sup>	68	86	-97	-109	-52
	2016	64	147	-80	-128	3
<b>Construction</b>	<b>2018</b>	<b>158</b>				
	2017	141	233	143	132	649
	2016	89	179	155	145	568
<b>Koncerngemensamma kostnader</b>	<b>2018</b>	<b>-93</b>				
	2017	-67	-62	-63	-48	-240
	2016	-57	-77	-62	-69	-265
<b>Summa koncernen</b>	<b>2018</b>	<b>1 373</b>				
	2017	1 425	2 002	433	-70	3 790
	2016	1 166	1 729	431	-108	3 218

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

<sup>1</sup> Omräknat pga omklassificering av viss försäljning mellan segment, för mer information se sida 16.

## Rörelsemarginal per segment

%		Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår
<b>Husqvarna</b>	<b>2018</b>	<b>17,7</b>				
	2017 <sup>1</sup>	16,8	19,1	10,6	3,9	14,2
	2016	15,5	18,0	9,8	2,4	12,9
<b>Gardena</b>	<b>2018</b>	<b>14,6</b>				
	2017	14,6	24,3	6,0	-30,9	12,5
	2016	14,9	22,5	5,0	-25,2	11,8
<b>Consumer Brands</b>	<b>2018</b>	<b>-2,2</b>				
	2017 <sup>1</sup>	1,8	2,7	-6,5	-9,8	-0,5
	2016	1,9	5,5	-5,2	-10,3	0,0
<b>Construction</b>	<b>2018</b>	<b>11,9</b>				
	2017	11,8	17,4	11,4	10,9	12,9
	2016	9,2	16,2	14,9	14,7	13,9
<b>Summa koncernen</b>	<b>2018</b>	<b>11,2</b>				
	2017	11,2	15,3	5,8	-1,1	9,6
	2016	10,3	15,0	5,9	-1,9	8,9

\* Alternativa nyckeltal, se sidan 20 för definitioner och avstämningar.

<sup>1</sup>Omräknat pga omklassificering av viss försäljning mellan segment, för mer information se sida 16.

## Nettotillgångar per segment

Mkr	Tillgångar		Skulder		Nettotillgångar	
	31 mar 2018	31 mar 2017	31 mar 2018	31 mar 2017	31 mar 2018	31 mar 2017
Husqvarna <sup>1</sup>	15 948	14 883	5 301	4 776	10 647	10 107
Gardena	8 507	7 853	1 570	1 218	6 937	6 635
Consumer Brands <sup>1</sup>	7 193	7 976	2 206	2 552	4 987	5 424
Construction	6 121	4 865	1 019	747	5 102	4 118
Övrigt	1 404	1 508	2 899	2 589	-1 495	-1 081
<b>Totalt</b>	<b>39 173</b>	<b>37 085</b>	<b>12 995</b>	<b>11 882</b>	<b>26 178</b>	<b>25 203</b>

Likvida medel och övriga räntebärande tillgångar, räntebärande skulder och eget kapital ingår inte i ovanstående tabell.

Övrigt omfattar skatt och Husqvarnas koncerngemensamma serviceaktiviteter, t ex Holding, Treasury och Risk Management.

<sup>1</sup>2017 omräknat pga omklassificering av viss försäljning mellan segment, för mer information se sida 16.

## Rörelseförvärv

Den 1 februari 2018 förvärvade koncernen verksamheten Light Compaction & Concrete Equipment från Atlas Copco, världsledande inom detta segment. Förvärvet omfattar produktbud, verksamhet och produktutveckling i Bulgarien samt vissa försäljnings- och serviceresurser som kommer att förstärka Husqvarna Constructions befintliga organisation. Det förvärvade produktsortimentet kompletterar Construction divisionens ledande position inom betongytor och golv.

Husqvarna Group förvärvade 100% av aktierna i Construction Tools EOOD, Bulgaria samt tillgångar i främst Sverige. Koncernen kommer även förvärva varulager under en övergångsperiod 2018.

Den goodwill på 115 Mkr som uppstår genom förvärvet hänför sig till synergieffekter genom försäljningen av produktsortimentet från verksamheten Light Compaction & Concrete Equipment i divisionen Constructions distributionsnät. En del av redovisad goodwill förväntas vara avdragsgill vid inkomstbeskattning.

Nedanstående tabell sammanfattar verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen. Redovisade värden är preliminära och kan komma att justeras.

Mkr	
Materiella anläggningstillgångar	38
Övriga immateriella tillgångar	115
Varulager	46
Kundfordringar och andra fordringar	35
Likvida medel	12
Leverantörsskulder och andra skulder	-55
<b>Summa identifierbara nettotillgångar</b>	<b>191</b>
Goodwill	115
<b>Summa nettotillgångar</b>	<b>306</b>
Avgår förvärvad kassa	-12
<b>Nettokassaflöde - investeringsverksamheten</b>	<b>294</b>

Förvärvsrelaterade kostnader om 6 Mkr ingick i administrationskostnader i koncernens resultaträkning under 2017.

Verkligt värde på kundfordringar och andra fordringar är 35 Mkr och inkluderar kundfordringar med ett nominellt värde på 29 Mkr. Inga kundfordringar bedöms som osäkra.

Den nettoomsättning från verksamheten Light Compaction & Concrete Equipment som ingår i koncernens resultaträkning sedan förvärvstidpunkten uppgår till 52 Mkr. Light Compaction & Concrete Equipment bidrog också med ett svagt positivt rörelseresultat under samma period. Inga transaktioner har skett före förvärvstidpunkten.

## ÖVERGÅNG TILL IFRS 15, IFRS 9 SAMT OMKLASSIFICERINGAR

### a) Övergång till IFRS 15

Koncernen tillämpar IFRS 15 "Intäkter från avtal med kunder" från och med 1 januari 2018. IFRS 15 ersätter IAS 18 "Intäkter" och IAS 11 "Entreprenadavtal". IFRS 15 inför en ny principbaserad modell avseende redovisning av intäkter från avtal med kunder. Standarden bygger på en fem-stegsmodell där intäkterna redovisas när kontroll över varor och service överförs till kunden. Implementeringen har resulterat i nya redovisningsprinciper, dessa finns presenterade i Årsredovisningen för 2017 ([www.husqvarnagroup.com/ir](http://www.husqvarnagroup.com/ir)). Koncernen har valt att tillämpa IFRS med full retroaktivitet, jämförelsetalen har därför omräknats i finansiella rapporter som börjar 1 januari 2017 och därefter. IFRS 15 har inte påverkat rörelseresultatet, periodens resultat och inte heller balansräkningen. Öppningsbalansen för 2017 har inte heller påverkats av IFRS 15. Se nedan för detaljer avseende påverkan på de finansiella rapporterna:

Vissa intäkter och kostnader avseende transport och frakt kommer att omklassificeras i resultaträkningen till följd av mer detaljerad vägledning kring allokering av transaktionspriset till identifierade prestationsåtaganden och till följd av den mer detaljerade definitionen av huvudmän kontra ombud. Omklassificeringen påverkar inte rörelseresultatet men minskar bruttoresultatet och försäljningskostnader med motsvarande belopp i koncernen och moderbolaget. Öppningsbalansen för 2017 påverkas inte.

IFRS 15 innehåller utökade upplysningskrav avseende intäkter, tex avseende uppdelning av intäkter. Uppdelning av intäkter redovisas för perioder som börjar efter 1 januari 2018 med jämförelsetal för 2017 (perioder före 2017 kommer inte att upplysas om).

### b) Omklassificering av vissa intäkter och kostnader relaterade till valutakursförändringar

Vissa intäkter och kostnader, såsom värdeförändringar i valutasäkringskontrakt och omräkning av tillgångar och skulder i utländsk valuta, som tidigare redovisats i försäljningskostnader har nu omklassificerats till kostnad för sålda varor. Därmed kommer den underliggande utvecklingen av försäljningskostnader och kostnader för sålda varor att bättre återspeglas.

### c) Övergång till IFRS 9

Husqvarna Group tillämpar IFRS 9 "Finansiella Instrument" från och med 1 januari 2018. IFRS 9 ersätter IAS 39 "Finansiella instrument: Redovisning och värdering". Implementeringen har resulterat i nya redovisningsprinciper, vilka finns presenterade i Årsredovisningen för 2017 ([www.husqvarnagroup.com/ir](http://www.husqvarnagroup.com/ir)). Koncernen tillämpar IFRS 9 retroaktivt från och med 1 januari 2018, vilket innebär att öppningsbalansen för 1 januari 2018 påverkas och att jämförelseinformationen inte omräknas. IFRS 9 har inte haft någon signifikant påverkan på koncernens finansiella rapporter. Koncernens nuvarande säkringsrelationer uppfyller kraven på säkringsredovisning vid övergången till IFRS 9, ingen väsentlig påverkan avseende redovisning av säkringsrelationer.

Den nya modellen för beräkning av kreditförlustreserv i IFRS 9 utgår från förväntade kreditförluster istället för att utgå från inträffade förlusthändelser enligt IAS 39. Detta resulterar i en tidigare redovisning av kreditförluster avseende koncernens finansiella tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde och finansiella tillgångar som redovisas till verkligt värde via övrigt totalresultat. Omräkningen av kreditförlustreserven vid övergången till IFRS 9, till följd av att den nya modellen för förväntade kreditförluster tillämpas, uppgår till -16 Mkr (före skatt) och påverkar ingående balanserade vinstmedel 1 januari 2018.

### d) Omklassificering av viss försäljning mellan segment

För att bättre reflektera ansvaret i rapporteringen har viss detaljhandelsförsäljning och kostnader överförts till divisionen Consumer Brands från divisionen Husqvarna för 2018. Motsvarande siffror för 2017 har omräknats.

Se nedan för detaljer.



## Resultaträkning, koncernen

Mkr	a)			Kv1 2017 omräknat	a)			Kv2 2017 omräknat	a)			Kv3 2017 omräknat
	Kv1 2017	IFRS 15	Valuta omklass.		Kv2 2017	IFRS 15	Valuta omklass.		Kv3 2017	IFRS 15	Valuta omklass.	
Nettoomsättning	12 746	-	-	12 746	13 069	-	-	13 069	7 449	-	-	7 449
Kostnad för sålda varor	-8 950	-275	-9	-9 234	-8 603	-291	-24	-8 918	-5 085	-182	-15	-5 282
<b>Bruttoresultat</b>	<b>3 796</b>	<b>-275</b>	<b>-9</b>	<b>3 512</b>	<b>4 466</b>	<b>-291</b>	<b>-24</b>	<b>4 151</b>	<b>2 364</b>	<b>-182</b>	<b>-15</b>	<b>2 167</b>
<i>Bruttomarginal, %</i>	29,8			27,6	34,2			31,8	31,7			29,1
Försäljningskostnader	-1 884	275	9	-1 600	-2 009	291	24	-1 694	-1 448	182	15	-1 251
Administrationskostnader	-489	-	-	-489	-458	-	-	-458	-484	-	-	-484
Övriga rörelseintäkter/ rörelsekostnader	2	-	-	2	3	-	-	3	1	-	-	1
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1 425</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1 425</b>	<b>2 002</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>2 002</b>	<b>433</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>433</b>
<i>Rörelsemarginal, %</i>	11,2			11,2	15,3			15,3	5,8			5,8

\*Ingen påverkan på finansiella poster, inkomstskatt eller periodens resultat.

## Resultaträkning, koncernen

Mkr	a)			Kv4 2017 omräknat	a)			Helår 2017 omräknat
	Kv4 2017	IFRS 15	Valuta omklass.		Helår 2017	IFRS 15	Valuta omklass.	
Nettoomsättning	6 130	-	-	6 130	39 394	-	-	39 394
Kostnad för sålda varor	-4 318	-132	-38	-4 488	-26 956	-880	-86	-27 922
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 812</b>	<b>-132</b>	<b>-38</b>	<b>1 642</b>	<b>12 438</b>	<b>-880</b>	<b>-86</b>	<b>11 472</b>
<i>Bruttomarginal, %</i>	29,6			26,8	31,6			29,1
Försäljningskostnader	-1 495	132	38	-1 325	-6 836	880	86	-5 870
Administrationskostnader	-448	-	-	-448	-1 879	-	-	-1 879
Övriga rörelseintäkter/ rörelsekostnader	61	-	-	61	67	-	-	67
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-70</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-70</b>	<b>3 790</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>3 790</b>
<i>Rörelsemarginal, %</i>	-1,1			-1,1	9,6			9,6

\*Ingen påverkan på finansiella poster, inkomstskatt eller periodens resultat.

## Moderbolaget resultaträkning

Mkr	a)			Kv1 2017 omräknat	a)			Kv2 2017 omräknat	a)			Kv3 2017 omräknat
	Kv1 2017	IFRS 15	Valuta omklass.		Kv2 2017	IFRS 15	Valuta omklass.		Kv3 2017	IFRS 15	Valuta omklass.	
Nettoomsättning	5 065	-	-	5 065	5 008	-	-	5 008	2 645	-	-	2 645
Kostnad för sålda varor	-3 481	-28	-19	-3 528	-3 500	-44	-14	-3 558	-2 103	-23	1	-2 125
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 584</b>	<b>-28</b>	<b>-19</b>	<b>1 537</b>	<b>1 508</b>	<b>-44</b>	<b>-14</b>	<b>1 450</b>	<b>542</b>	<b>-23</b>	<b>1</b>	<b>520</b>
Försäljningskostnader	-321	28	19	-274	-397	44	14	-339	-274	23	-1	-252
Administrationskostnader	-251	-	-	-251	-264	-	-	-264	-249	-	-	-249
Övriga rörelseintäkter/ rörelsekostnader	0	-	-	0	0	-	-	0	0	-	-	0
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1 012</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1 012</b>	<b>847</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>847</b>	<b>19</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>19</b>

\*Ingen påverkan på finansiella poster, inkomstskatt eller periodens resultat.

## Moderbolaget resultaträkning

Mkr	a)			Kv4 2017 omräknat	a)			Helår 2017 omräknat
	Kv4 2017	IFRS 15	Valuta omklass.		Helår 2017	IFRS 15	Valuta omklass.	
Nettoomsättning	2 944	-	-	2 944	15 662	-	-	15 662
Kostnad för sålda varor	-2 526	-21	-28	-2 575	-11 610	-117	-59	-11 786
<b>Bruttoresultat</b>	<b>418</b>	<b>-21</b>	<b>-28</b>	<b>369</b>	<b>4 052</b>	<b>-117</b>	<b>-59</b>	<b>3 876</b>
Försäljningskostnader	-335	21	28	-286	-1 327	117	59	-1 151
Administrationskostnader	-252	-	-	-252	-1 016	-	-	-1 016
Övriga rörelseintäkter/ rörelsekostnader	0	-	-	0	0	-	-	0
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-169</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-169</b>	<b>1 709</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1 709</b>

\*Ingen påverkan på finansiella poster, inkomstskatt eller periodens resultat.

## Balansräkning, koncernen

Mkr	31 dec 2017	c) IFRS 9	1 jan 2018 omräknat
<b>Tillgångar</b>			
Kundfordringar	3 407	-16	3 391
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>16 127</b>	<b>-16</b>	<b>16 111</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>35 418</b>	<b>-16</b>	<b>35 402</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	15 665	-12	15 653
<b>Totalt eget kapital</b>	<b>15 667</b>	<b>-12</b>	<b>15 655</b>
Uppskjutna skatteskulder	1 895	-4	1 891
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>9 108</b>	<b>-4</b>	<b>9 104</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>35 418</b>	<b>-16</b>	<b>35 402</b>

## Husqvarna Division

Mkr	Kv1 2017	d) Om- klass.	Kv1 2017 omräknat	Kv2 2017	d) Om- klass.	Kv2 2017 omräknat	Kv3 2017	d) Om- klass.	Kv3 2017 omräknat
Nettoomsättning	6 372	-236	6 136	6 314	-150	6 164	3 734	-65	3 669
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1 047</b>	<b>-15</b>	<b>1 032</b>	<b>1 186</b>	<b>-6</b>	<b>1 180</b>	<b>385</b>	<b>3</b>	<b>388</b>
Rörelsemarginal, %	16,4		16,8	18,8		19,1	10,3		10,6
Tillgångar	15 140	-257	14 883	13 664	-194	13 470	12 124	-106	12 018
Skulder	4 779	-3	4 776	4 228	-4	4 224	3 398	-3	3 395
<b>Nettotillgångar</b>	<b>10 361</b>	<b>-254</b>	<b>10 107</b>	<b>9 436</b>	<b>-190</b>	<b>9 246</b>	<b>8 726</b>	<b>-103</b>	<b>8 623</b>

Mkr	Kv4 2017	d) Om- klass.	Kv4 2017 omräknat	Helår 2017	d) Om- klass.	Helår 2017 omräknat
Nettoomsättning	3 313	-73	3 240	19 733	-524	19 209
<b>Rörelseresultat</b>	<b>122</b>	<b>5</b>	<b>127</b>	<b>2 740</b>	<b>-13</b>	<b>2 727</b>
Rörelsemarginal, %	3,7		3,9	13,9		14,2
Tillgångar	12 890	-149	12 741	12 890	-149	12 741
Skulder	3 863	-7	3 856	3 863	-7	3 856
<b>Nettotillgångar</b>	<b>9 027</b>	<b>-142</b>	<b>8 885</b>	<b>9 027</b>	<b>-142</b>	<b>8 885</b>

## Consumer Brands Division

Mkr	Kv1 2017	d) Om- klass.	Kv1 2017 omräknat	Kv2 2017	d) Om- klass.	Kv2 2017 omräknat	Kv3 2017	d) Om- klass.	Kv3 2017 omräknat
Nettoomsättning	3 461	236	3 697	3 087	150	3 237	1 419	65	1 484
<b>Rörelseresultat</b>	<b>53</b>	<b>15</b>	<b>68</b>	<b>80</b>	<b>6</b>	<b>86</b>	<b>-94</b>	<b>-3</b>	<b>-97</b>
Rörelsemarginal, %	1,5		1,8	2,6		2,7	-6,6		-6,5
Tillgångar	7 719	257	7 976	6 106	194	6 300	5 504	106	5 610
Skulder	2 549	3	2 552	2 087	4	2 091	1 393	3	1 396
<b>Nettotillgångar</b>	<b>5 170</b>	<b>254</b>	<b>5 424</b>	<b>4 019</b>	<b>190</b>	<b>4 209</b>	<b>4 111</b>	<b>103</b>	<b>4 214</b>

Mkr	Kv4 2017	d) Om- klass.	Kv4 2017 omräknat	Helår 2017	d) Om- klass.	Helår 2017 omräknat
Nettoomsättning	1 042	73	1 115	9 009	524	9 533
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-104</b>	<b>-5</b>	<b>-109</b>	<b>-65</b>	<b>13</b>	<b>-52</b>
Rörelsemarginal, %	-10,0		-9,8	-0,7		-0,5
Tillgångar	5 622	149	5 771	5 622	149	5 771
Skulder	1 451	7	1 458	1 451	7	1 458
<b>Nettotillgångar</b>	<b>4 171</b>	<b>142</b>	<b>4 313</b>	<b>4 171</b>	<b>142</b>	<b>4 313</b>

## MODERBOLAGET

### Resultaträkning

Mkr	Kv1 2018	Kv1 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	5 454	5 065	15 662
Kostnad för sålda varor <sup>1</sup>	-3 948	-3 528	-11 786
<b>Bruttoresultat</b>	<b>1 506</b>	<b>1 537</b>	<b>3 876</b>
Försäljningskostnader <sup>1</sup>	-317	-274	-1 151
Administrationskostnader	-295	-251	-1 016
Övriga rörelseintäkter/rörelsekostnader	0	0	0
<b>Rörelseresultat</b>	<b>894</b>	<b>1 012</b>	<b>1 709</b>
Finansiella poster, netto	-311	67	1 185
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>583</b>	<b>1 079</b>	<b>2 894</b>
Bokslutsdispositioner	-6	-16	-759
<b>Resultat före skatt</b>	<b>577</b>	<b>1 063</b>	<b>2 135</b>
Skatt på årets resultat	-130	-230	-283
<b>Periodens resultat</b>	<b>447</b>	<b>833</b>	<b>1 852</b>

<sup>1</sup>Omräknat pga övergången till IFRS 15 och omklassificering av vissa valutakursförändringar, för mer information se sida 16.

### Balansräkning

Mkr	31 mar 2018	31 mar 2017
Anläggningstillgångar	33 590	32 446
Omsättningstillgångar	11 864	9 752
<b>Summa tillgångar</b>	<b>45 454</b>	<b>42 198</b>
Eget kapital	24 095	23 901
Obeskattade reserver	806	-
Avsättningar	99	128
Långfristiga skulder	6 392	6 316
Kortfristiga skulder	14 062	11 853
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>45 454</b>	<b>42 198</b>

### Antal aktier

	Utestående A-aktier	Utestående B-aktier	Återköpta B-aktier <sup>2</sup>	Totalt
<b>Antal aktier per 31 december 2017</b>	<b>112 513 001</b>	<b>458 630 777</b>	<b>5 200 000</b>	<b>576 343 778</b>
<i>Omvandling av A-aktier till B-aktier</i>	<i>-73 401</i>	<i>73 401</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<b>Antal aktier per 31 mars 2018<sup>1</sup></b>	<b>112 439 600</b>	<b>458 704 178</b>	<b>5 200 000</b>	<b>576 343 778</b>

<sup>1</sup>1 april 2018, konverterades 52 A-aktier.

<sup>2</sup>De 5 200 000 B-aktierna finns i sin helhet inom aktieswap-avtal med tredje part.

## DEFINITIONER OCH AVSTÄMNINGAR AV ALTERNATIVA NYCKELTAL

ESMA (The European Securities and Markets Authority) har givit ut riktlinjer avseende alternativa nyckeltal för företag med värdepapper noterade på en reglerad marknad inom EU. Riktlinjerna ska tillämpas på alternativa nyckeltal som avges den 3 juli 2016 eller därefter.

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagsledning och investerare för att analysera trender och utvecklingen av koncernens verksamhet som inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta för företagsledning och investerare att analysera koncernens utveckling. Investerare bör inte betrakta dessa alternativa nyckeltal som substitut, utan snarare som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. Observera att de alternativa nyckeltal som definierats nedan kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

### Valutajusterad förändring

Nettoomsättningen justerad för valutaeffekter. Nettoomsättningen visas även justerad för valutaeffekter eftersom Husqvarna Group är ett multinationellt företag som genererar betydande transaktioner i andra valutor än rapporteringsvalutan (svenska kronor) och valutakurser har visat sig vara volatila.

### EBITDA

EBITDA är ett mått på resultat före räntor, skatt, avskrivningar och nedskrivningar. EBITDA mäter Husqvarna Groups operativa resultat och förmåga att generera intäkter från verksamheten utan hänsyn till kapitalstruktur eller skattesituation. Se sidan 7 för en avstämning av EBITDA.

### Jämförelsestörande poster

För att underlätta förståelsen av Husqvarna Groups verksamhet anser vi att det är lämpligt att analysera vissa mått och nyckeltal exklusive jämförelsestörande poster. Jämförelsestörande poster omfattar poster som är av engångskaraktär, har en betydande påverkan och anses vara viktiga för att förstå verksamhetens utveckling/resultat vid jämförelse mellan perioder. De jämförelsestörande posterna visas på sidan 12. Alla mått och nyckeltal i denna rapport rapporteras först inklusive jämförelsestörande poster och därefter exklusive jämförelsestörande poster som ett alternativt mått när detta anses lämpligt.

### 12 månaders rullande

12 månaders rullande visas för att hjälpa investerare i sin analys av de säsongseffekter som Husqvarna Groups verksamhet är utsatt för, se sidan 12.

### Nettoskuld

Nettoskulden är ett mått för att beskriva koncernens skuldsättning och dess förmåga att återbetala sina skulder med likvida medel genererade från koncernens löpande verksamhet (se operativt kassaflöde nedan), om samtliga skulder förföll idag. Det används också för att analysera huruvida koncernen är över- eller underfinansierad och hur framtida räntekostnader netto kommer att påverka resultatet. Nettoskulden definieras som totala räntebärande skulder och beslutad utdelning, minskat med likvida medel och räntebärande tillgångar. Se sidan 9 för en avstämning av nettoskulden.

### Operativt kassaflöde

Operativt kassaflöde är ett mått på de likvida medel som koncernen genererar i den löpande verksamheten. Nyckeltalet definieras som totalt kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten exklusive förvärv och avyttringar av dotterföretag/verksamheter, avyttring av materiella anläggningstillgångar samt investeringar/avyttringar av finansiella tillgångar. Se sidan 10 för en avstämning av det operativa kassaflödet.

### Organisk tillväxt

Förändring i nettoomsättning, justerad för förvärv, avyttringar och valutakursförändringar.

Se sidan 119 i koncernens årsredovisning för 2017 för ytterligare definitioner.

## TELEFONKONFERENS

En kombinerad press- och telefonkonferens med Kai Wärn, VD och koncernchef, och Jan Ytterberg, CFO, hålls klockan 10:00 på Husqvarna Groups kontor på Regeringsgatan 28 i Stockholm den 24 april 2018. För deltagande, ring 08-503 364 34 eller +44 (0) 8 444 933 800, tio minuter innan konferensen börjar. Konferens-ID: Husqvarna eller 4697554. Telefonkonferensen kommer även att sändas direkt via internet på [www.husqvarnagroup.com/ir](http://www.husqvarnagroup.com/ir). En inspelning av konferensen kommer att läggas ut på [www.husqvarnagroup.com/ir](http://www.husqvarnagroup.com/ir) senare samma dag.

## DATUM FÖR FINANSIELLA RAPPORTER

17 juli	Delårsrapport för januari – juni
19 oktober	Delårsrapport för januari - september

## KONTAKTER

- Jan Ytterberg, Finansdirektör, tel. 08-738 90 77
- Tobias Norrby, Investerarkontakter, tel. 08-738 93 35

*Detta pressmeddelande innehåller insiderinformation som Husqvarna AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 april 2018 klockan 08:00.*

### *Faktorer som påverkar framåtriktade uttalanden*

Denna rapport innehåller framåtriktade uttalanden i den betydelse som avses i den amerikanska Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Sådana uttalanden omfattar bland annat finansiella mål, mål avseende framtida verksamhet och finansiella planer. Dessa uttalanden bygger på nuvarande förväntningar och är föremål för risker och osäkerheter som kan medföra att resultatutfallet avviker väsentligt beroende på en mängd faktorer. Dessa faktorer omfattar bland annat: konsumentefterfrågan och marknadsförhållandena i de geografiska områden och branscher inom vilka Husqvarna är verksam, effekterna av valutaförändringar, prispress till följd av konkurrenssituationen, en väsentlig nedgång i försäljning via stora återförsäljare, framgång inom utveckling av nya produkter och inom marknadsföring, utvecklingen inom rättsprocesser avseende produktansvar, framsteg i att uppnå målen för produktivitet och effektiv kapitalanvändning, framgång i att identifiera tillväxtmöjligheter och förvävsobjekt och i att integrera dessa med befintlig verksamhet samt framsteg i att uppnå målen för omstrukturering och effektivisering av leveranskedjan.